

بِسْمِ اللّٰهِ الرَّحْمٰنِ الرَّحِیْمِ

دفترچه سفر نخبگان پولساز

سفر 6 ماهه راه اندازی کسب و کار تخصصی

شابدهنده پژوهشی پیدا_1404

1- توضیح اجمالی سفر

به دوره نخبگان پولساز خوش آمدید

این دوره تنها یک آموزش تئوریک نیست؛ بلکه یک مسیر عملی شش ماهه برای ساختن کسب و کار واقعی است، در دنیای حرفه‌ای امروز، معیار موفقیت فقط «دانش» نیست، بلکه میزان اقدام، نظم و خروجی قابل اندازه‌گیری است. برای همین ما سیستمی طراحی کرده‌ایم که عملکرد شما را شفاف کند و میزان پیشرفتتان را به صورت واقعی نشان دهد.

در این سیستم، شما با انجام هر مأموریت و فعالیت عملی، «سکه‌های رشد» به دست می‌آورید،

این «سکه‌ها» استعاره‌ای از سرمایه‌ای است که در کسب و کار واقعی جمع می‌کنید:

هر گزارش روزانه یعنی سرمایه‌گذاری روی نظم شخصی،

هر پروژه هفتگی یعنی خلق یک دارایی جدید،

هر انتقال تجربه و همکاری یعنی توسعه شبکه و اعتبار تجاری،

هر سکه نماد یک واحد ارزش‌آفرینی است که شما در مسیر کارآفرینی‌تان تولید می‌کنید.

در پایان، جمع این سرمایه رشد، جایگاه شما را مشخص می‌کند و نشان می‌دهد تا چه اندازه آماده‌ی ورود به بازار و رقابت واقعی هستید

این سیستم ابزاری است برای اینکه شما تبدیل به یک بازیگر جدی در دنیای کسب و کار شوید.

با هر امتیاز و سکه‌ای که می‌گیرید:

سطح رشد و اعتبار حرفه‌ای شما بالاتر می‌رود.

جایگاهتان در جدول عملکرد نخبگان بالاتر می‌رود.

در پایان هر ماه و پایان دوره نیز، پاداش‌های ویژه‌ای در انتظار کسانی است که بیشترین سرمایه رشد را جمع‌آوری کرده‌اند.

2- مأموریت‌های ثابت

- پروژه هفته مثل طراحی بوم ارزش، تست بازار، MVP: بین 10 الی 40 سکه (بر اساس کیفیت انجام پروژه)
 - ضعیف = 10 امتیاز
 - متوسط = 20 امتیاز
 - خوب = 30 امتیاز
 - عالی = 40 امتیاز
- گزارش روزانه (ارسال فعالیت روزانه به پشتیبانی): ۵ سکه برای هر روز (حداکثر ۳۰ سکه در هفته)

3- مأموریت‌های بیشتر

در کنار پروژه اصلی، هر هفته یک پیوست مأموریت‌های بیشتر ارسال می‌شود که متناسب با آموزش‌ها و پروژه هفته طراحی شده است؛ این مأموریت‌ها الزامی نیستند، اما برای ورزیدگی بیشتر، یادگیری عمیق‌تر و جمع‌آوری سکه‌های اضافه طراحی شده‌اند.

نمونه مأموریت‌های بیشتر:

معرفی یک منبع یا ابزار ارزشمند در گروه → ۱۵ سکه

طراحی یک ایده بازاریابی یا فروش → ۲۰ سکه

ثبت اولین فروش واقعی → ۵۰ سکه

اشتراک تجربه ارزشمند در گروه → ۱۵ سکه

4- سطح بندی مسیر

شماره سطح	عنوان سطح	ماموریت ها و پروژه ها	مهلت زمانی هر سطح
سطح 1	صاحب ایده	پروژه های : ایده یابی ، ارزیابی ایده ، ارائه ایده ، تست و اعتبار سنجی ایده 1	29 شهریور الی 11 مهرماه
سطح 2	سازنده محصول	پروژه های : طراحی ارزش پیشنهادی ، تحلیل رقبا و تست ارزش پیشنهادی ، طراحی ام وی پی ، روش تولید محصول یا خدمت ، تست و اعتبار سنجی 2	12 مهرماه الی 16 آبان ماه
سطح 3	فروشنده حرفه ای	پروژه های : طراحی مسیرهای فروش ، سیستم تبلیغات ، سیستم مارکتینگ ، مهارت فروش 1 و 2 ، خدمات پس از فروش	17 آبان الی 21 آذر ماه
سطح 4	رهبری	پروژه های: رهبری ، تناسب بازار ، تحقیق و توسعه ، بیزینس مدل ، تیم شایسته ، بازاریابی ، فروش ، برندینگ ، مالی و اداری ، عملیات اجرایی	22 آذر الی 30 بهمن ماه

5- جدول عملکرد نخبگان

- هر دو هفته جمع سکه‌های شما محاسبه می‌شود
 - رتبه‌بندی در گروه اعلام خواهد شد
 - برای نفرات برتر، پاداش‌های اختصاصی در نظر گرفته شده
- و در انتهای هر سطح برای افراد یک پاداش عمومی در نظر گرفته شده

6- پاداش‌ها

پاداش‌های عمومی سطوح :

*سطح یک :

- با اتمام سطح یک پاداش عمومی دوره حل مسئله است .

*سطح دو:

- با اتمام سطح دو پاداش شما دوره دستاورد است .

*سطح سه:

- با اتمام سطح سه پاداش شما دوره کارگاه سیستم سازی است .

*سطح چهار:

- با اتمام سطح چهار پاداش شما «معرفی کسب و کار شما در کانال» است .

پاداش های اختصاصی سطوح

- در انتهای هر سطح به تناسب امتیاز ها به نفرات اول تا سوم پاداش اختصاصی تعلق میگیرد .
- نفر اول : هدیه نقدی یا آموزشی (2 میلیون تومان یا جلسه مشاوره 45 دقیقه ای)
- نفر دوم : هدیه نقدی یا هدیه آموزشی (1 میلیون تومان یا جلسه مشاوره 25 دقیقه ای)
- نفر سوم : هدیه نقدی یا هدیه آموزشی (هدیه 500 هزارتومان یا یک کتاب متناسب با نیاز)

پاداش های پایان دوره (۶ ماهه):

- سه نفر برتر کل دوره:
 - گواهی حرفه ای «نخبه پولساز» با رتبه طلایی، نقره‌ای، برنزی
 - خدمات کوچینگ تسلط 3 ماهه برای توسعه کسب و کار به ارزش 60 میلیون تومن برای نفر اول
 - خدمات کوچینگ تسلط 2 ماهه برای توسعه کسب و کار به ارزش 40 میلیون برای نفر دوم
 - خدمات کوچینگ تسلط 1 ماهه برای توسعه کسب و کار به ارزش 20 میلیون برای نفر سوم
 - امکان معرفی رسمی داستان موفقیتشان در سایت و شبکه‌های اجتماعی
 - دعوت به تیم «سفیران نخبگان پولساز» برای همکاری‌های آینده
-

7- قوانین کلی

1. تنها فعالیت‌هایی که به‌موقع و کامل ارسال شوند، سکه خواهند داشت.
2. تقلب (کپی یا انجام کار دیگران به اسم خود) باعث حذف سکه‌ها می‌شود.
3. جمع‌آوری سکه‌ها فقط یک بازی نیست؛ بلکه شاخصی واقعی از تعهد، پشتکار و رشد کسب‌وکار شماست.
4. پشتیبان دوره، هر هفته گزارش دقیق سکه‌ها و رتبه‌ها را منتشر می‌کند.

8- زمان بندی سفر شما

شما در یک سفر شش‌ماهه هستید. هر هفته یک مرحله از این مسیر را طی می‌کنید. هر سطحی را که جلو می‌روید، یک قدم شما را به هدف نهایی نزدیک‌تر می‌کند: راه‌اندازی یک کسب‌وکار واقعی، پایدار و پولساز.

در پایان این سفر، شما تنها دانشجو یا پژوهشگر نخواهید بود؛ بلکه صاحب یک کسب‌وکار تخصصی و نخبه پولساز خواهید بود.

تقویم زمانی مأموریت ها و پروژه ها

زمان بندی پروژه	لیست پروژه ها	هفته ها
29 تا 31 شهریور ماه	ایده یابی	هفته 1 _ سطح یک
1 تا 4 مهرماه	ارزیابی ایده	هفته 1 _ سطح یک
5 تا 7 مهرماه	ارائه ایده	هفته 2_ سطح یک
8 تا 11 مهرماه	تست و امکان سنجی ایده	هفته 2_ سطح یک
12 تا 18 مهرماه	طراحی ارزش پیشنهادی	هفته 3_ سطح دو
19 تا 25 مهرماه	تحلیل رقبا و تست ارزش پیشنهادی	هفته 4 _ سطح دو
26 مهرماه تا 2 آبان	طراحی ام وی پی	هفته 5_ سطح دو
3 تا 9 آبان ماه	روش تولید محصول یا خدمت	هفته 6 _ سطح دو
10 تا 16 آبان ماه	تست و اعتبار سنجی 2	هفته 7 _ سطح دو
17 تا 23 آبان ماه	طراحی مسیرهای فروش	هفته 8_ سطح سه
24 تا 30 آبان ماه	سیستم تبلیغات	هفته 9 _ سطح سه
1 تا 7 آذر ماه	سیستم مارکتینگ	هفته 10_ سطح سه
8 تا 14 آذر ماه	مهارت فروش 1 و 2	هفته 11_ سطح سه
15 تا 21 آذر ماه	خدمات پس از فروش	هفته 12_ سطح سه
22 تا 28 آذر ماه	رهبری	هفته 13_ سطح چهار
29 آذر ماه تا 5 دی ماه	تناسب بازار	هفته 14 _ سطح چهار
6 تا 12 دی ماه	تحقیق و توسعه	هفته 15 _ سطح چهار
13 تا 19 دی ماه	بیزنس مدل	هفته 16 _ سطح چهار
20 تا 26 دی ماه	تیم شایسته	هفته 17_ سطح چهار
27 دی ماه تا 3 بهمن ماه	بازاریابی	هفته 18_ سطح چهار
4 تا 10 بهمن ماه	فروش	هفته 19_ سطح چهار
11 تا 17 بهمن ماه	برندینگ	هفته 20_ سطح چهار
18 تا 24 بهمن ماه	مالی و اداری	هفته 21_ سطح چهار
25 تا 30 بهمن ماه	عملیات اجرایی	هفته 22_ سطح چهار